

De Haelterman Groep, met hoofdvestiging in Ternat, stelt zo'n 350 mensen tewerk en bestaat uit een aantal bedrijven met een toonaangevende reputatie in de drankensector. Tot de groep behoren o.a. HLS, de grootste drankendistributeur in België, Vasco, specialist in wijnen en spirits én verdeler van Masalto koffie, als ook Carlsberg Importers. Verder hebben ze ook hun eigen merken op de markt gebracht, waaronder Tao. De organisatie draagt betrokkenheid en lange termijn relaties met klanten en partners hoog in het vaandel. Om hoogstaande service te kunnen garanderen, kiest Haelterman werknemers die gepassioneerd zijn door hun vak en die samen met de klanten op zoek gaan naar de beste fit tussen hun vestiging en de producten.

Voor de optimalisatie van het aankoopdepartement binnen de groep Haelterman, zijn we momenteel op zoek naar een:

Tactical Buyer / Senior Purchase Officer

Wat is het doel?

In samenspraak met de Purchase Director organiseer en structureer je de aankoop bestemd voor ons B2C project. Je ondersteunt en challenge de aankopen voor het B2B kanaal en gaat op zoek naar de beste prijzen. Verder bied je ondersteuning bij analyses en rapporteringen in kader van het aankoop/verkoopbeleid.

Een kijkje in je takenpakket

- Je bent verantwoordelijk voor het beheer van B2B aankoopcontracten en houd je bezig met het bewaken, als ook de opvolging van de afspraken (berekening van eindejaar afrekeningen, behandelen van facturatiegeschillen)
- Jouw focus binnen deze contracten ligt voornamelijk op het bekomen van selling in acties (promoties).
- Verder acteer je buiten de bestaande samenwerkingscontracten en haal je optimaal rendement uit aankoop via andere kanalen (retail, import, ...)
- In samenspraak met marketing vertaalt dit alles zich in mooie selling out acties
- De coördinatie met onze logistieke diensten is de sleutel tot succes
- Je bent op de hoogte van wat er leeft op de markt en je polst tegelijkertijd naar de specifieke behoeften van de B2C markt samen met sales/marketing
- Je monitort de markt, detecteert trends en doet voorstellen naargelang assortiment (nieuwe producten of categorieën)
- Je staat in voor de optimalisatie van het gamma voor elke categorie van dranken, waarbij je de juiste assortiment bepaling bekomt
- Je onderhandelt over product listing en activatie
- Je staat zowel in voor de analyse van verschillende parameters waaronder sales data, promoties, pricing, ect., als voor de analyse van (verbeterde of nieuwe) samenwerkingsvoorstellen

Wie ben je als toekomstige Tactical Buyer?

- Met je diploma in een economische richting heb je al 7 à 10 jaar kunnen werken als retail aankoper (FMCG). Affiniteit met de drankenwereld is een absolute meerwaarde.
- Je gaat complexiteit niet uit de weg en durft initiatief te nemen
- Je bent een relatiebouwer en een echte onderhandelaar
- Je gaat gestructureerd en analytisch te werk. Je bent een meester in Excel!
- Je kan je flexibel opstellen, je bent resultaatgericht en wenst jezelf steeds verder te ontwikkelen
- Je communiceert uitstekend en kan je in zowel het Nederlands als het Frans correct uitdrukken

Wat mag je van ons verwachten?

Je wordt verwelkomd in een familiebedrijf, letterlijk en figuurlijk. Dat vertaalt zich in een cultuur waar iedereen aanspreekbaar is en waar je talent en vakmanschap enorm geapprecieerd wordt. In dit bedrijf vormen de gepassioneerde teams dé troef om te blijven groeien. En die groei wordt uiteraard beloond, want bovenop je salaris komen nog extralegale voordelen zoals een hospitalisatieverzekering, maaltijd- en ecocheques en een onkostenvergoeding.

Interesse?

Wees er dan snel bij en solliciteer online. Voor meer informatie kan je steeds terecht bij ... op het nummer ...